

[www.gc-heat.de/karriere](http://www.gc-heat.de/karriere)



The highest degree.

**WIR SORGEN NACHHALTIG FÜR EIN SICHERES GEFÜHL DURCH ZUVERLÄSSIGE TEMPERIERUNG.**

Bei GC-heat zu arbeiten bedeutet mehr, als „nur“ einen interessanten Job zu haben. Bei uns werden Sie Teil einer anspruchsvollen Mannschaft.

**WIR LEBEN PARTNERSCHAFT, EINSATZ UND FLEXIBILITÄT.**

Unser Umgang miteinander ist getragen von gegenseitigem Respekt, Hilfsbereitschaft und Offenheit. Unser Antrieb ist die Leidenschaft, unseren Kunden stets den höchsten Nutzen zu bieten.



Sie wollen was bewegen und unser Team in **Waldbröl**, im idyllischen Oberbergischen Kreis, verstärken? Dann gestalten Sie unseren und Ihren Erfolg mit, als:

# Technischer Vertriebler (m/w/d)

im Innendienst für elektrische Heizelemente zur Gas- und Flüssigkeitsbeheizung

Als Technischer Vertriebler (m/w/d) für elektrische Heizelemente zur Gas- und Flüssigkeitserwärmung sind Sie erster Ansprechpartner für unsere Kunden, insbesondere aus den Bereichen Anlagenbau und Verfahrenstechnik.

Aus dem Vertriebsinnendienst heraus beraten Sie technisch kompetent in allen vertrieblichen Fragestellungen.

## Ihre Aufgaben:

- Kundenberatung und -betreuung
- Anfragebearbeitung, Preisermittlung und Angebotserstellung inkl. der Klärung aller technischen und kaufmännischen Fragen
- Auftragsdisposition und Steuerung von Aufträgen innerhalb der Fertigung
- Technische Auslegung der Produkte
- Dateneingabe

## Ihre Verantwortung:

- Hervorragende Kundenbeziehungen
- Effiziente Abläufe im breiten Spektrum Ihrer Tätigkeit

## Ihr Profil:

- Abgeschlossene Fortbildung zum staatlich geprüften Techniker Maschinenbau- oder Elektrotechnik (m/w/d) oder vergleichbare Qualifikation
- Gute kaufmännische Kenntnisse
- Einschlägige Berufserfahrung im Verkauf technischer Industrieprodukte
- Zuverlässiges, strukturiertes und eigeninitiatives Arbeiten bei hoher Ziel- und Ergebnisorientierung
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen
- Fundierte MS-Office Kenntnisse

## Wir bieten:

- Mitgestaltung unseres Vertriebs-erfolgs in interdisziplinären Teams
- Offener Dialog, Übernahme von Verantwortung und persönliches Vorankommen
- Kurze Entscheidungswege und Handlungsfreiraum bei der Verfolgung gemeinsam definierter Ziele
- Leistungsgerechte Vergütung
- Ausgezeichnetes Gesundheitsmanagement
- Optionales JobRad-Leasing
- Kostenfreie Getränke sowie Obst- und Gemüseangebot
- Tolles Betriebsklima, Firmenfeiern, Jubiläumsgratifikation u. v. m.

## Sind Sie bereit?

Herr Schlöber freut sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (bevorzugt per E-Mail) mit Angabe Ihrer Motivationsgründe.

**GC-heat Gebhard GmbH & Co. KG**

Ansprechpartner: Christian Schlöber · Industriestraße 34 · 51545 Waldbröl  
Telefon 02291 796-20 · E-Mail: [jobs@gc-heat.de](mailto:jobs@gc-heat.de) · [www.gc-heat.de](http://www.gc-heat.de)